**广州家家顺集团校园招简章**

**【广州黄埔实践基地简介】**

1. 大集团内纯大学生创业团队：大专、本科、研究生；平均年龄**24岁**；只招新手，筛选严格；这里是应届生创业的土壤，年轻大胆有梦想！
2. 高保障高提成：基地百人团队，2015年3月份个人业绩破15万的1人、破10万的7人、破8万的16人、破6万的25人、破4万的37人、破2万的59人！除了5个老同事业绩没过1万，其他没过1万的全是新同事！业绩2.5万以上按40%高提成算则个人收入**过万**！
3. 大集团标准，**营销副总裁**直管区域，管理高度扁平化，营销副总裁直接指导工作开展！
4. 每月**2次竞聘**，公正客观笔试+群面公投，竞聘岗位包括：储备店长、区域主任；目前基地**4位90后**副总经理，**90%以上**店长为毕业**一年**以内应届生！
5. 导师制带教，严格培训，**每日一训**+**每日一考**，快速提升个人能力！
6. 提供**住宿**，安全小区住宅，标配，大家庭氛围，解除你的后顾之忧，让你大胆的在广州打拼。
7. **从零培养**，见习期间有对应的带教导师，**有完善的培养考核标准：**《二手房交易流程》售房&、购房流程、《员工手册》、《真服务标准及服务动作标准化》、《导师带教协议》、《团队公约》；
8. **团队协同作战**，所有业务开展必须是两人以上一起合作，不存在新人没有经验无法开单的情况，即使没有开单，也有合作业绩；
9. 黄埔实践基地**丁佳敏副总经理**及**谢子华副总经理均是应届毕业生，入职1个月**竞聘为储备干部、**3个月**做店长、**半年**做副总，欢迎实地考察。
10. 广州一线城市，天河、珠江新城**豪宅片区**，年轻无雾霾，来了你就是广州人！！

**【集团简介】**

1. 有家的地方就有家家顺

**1600余家**连锁网点，**20000多名**从业人员，全国规模最大的房地产经纪企业之一，在已进驻的大多数城市市场份额位居前列。

1. 梦想不仅仅是梦

2009年起，集团通过人才工程持续引进新生力量，**1年**做经理，**3年**做店长，**5年**做副总，

集团基地大学生团队：**入职1个月**可竞聘为储备干部、**3个月**做店长、**半年**做副总梦想，不仅仅是梦！

1. 家家顺学院祝你成功

聘新人，育高材，培养自己的干部。

1. 我们年轻，没有经验，没有人脉，只有情怀，所以碉堡

已有90后营业经理/店长**656名**、副总经理**42名**。

**【人才工程简介】**

为了满足集团“立足大深圳，密布珠三角，服务全中国”的发展战略、内部“六化”管理和行业转型需要，致力于储备全国化发展所需的各类人才，集团每年为人才工程投入500万元的招聘、培训专项经费；分别设立长沙、武汉、南昌、上海、重庆、成都、西安、北京、广州、深圳等招聘基地，与各大高校和人才市场建立长期的合作关系。目前集团已搭建起较为完备的人才工程体系：

**『腾飞·聚赢』人才工程：**历经4年『三年腾飞』人才工程和2年『聚•赢』人才工程的实施，公司在全国15个城市近百所高校挑选了一批以应届本科生为主、应届研究生为辅的人才，目前83.3%的研究生和部分本科生已经在各自的岗位上发挥着重要作用。为配合集团战略发展，公司于2014年完善人才工程定位和校招生培养带教机制，将『三年腾飞』和『聚•赢』人才工程进行资源整合，升级为『腾飞•聚赢』人才工程，以“聚高材，赢中国市场”为主题，以培养业务精英、能独当一面、开拓全国市场的复合型管理人才或专家为目标，重点选拔应届本科生和研究生为主、大/中专生为辅的高素质人才。

**『梦圆JJS』人才工程：**以“为平凡的您，圆不平凡的梦”为主题，主要在日常招聘中面向社会人员选拔符合集团各岗位标准的人才。博纳贤才，共赢未来！

**【招聘岗位及薪酬福利】**

**一、招聘职位：**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **招聘职位** | **职位信息** | **专业需求** | **招聘人数** |
| **营销管培生** | 1.岗位职责  负责为客户提供一手/二手房咨询、租赁买卖等相关业务的全程代理服务。  2.任职要求：  （1）良好的沟通表达能力；  （2）性格开朗外向，有激情；  （3）心理素质好，抗压能力强；  (4）统招本科及以上学历。 | 专业不限 | 40 |
| **置业顾问** | 1.岗位职责  负责为客户提供一手/二手房咨询、租赁买卖等相关业务的全程代理服务。  2.任职要求：  （1）良好的沟通表达能力；  （2）性格开朗外向，有激情；  （3）心理素质好，抗压能力强。 | 专业不限 | 30 |
| **业务运营专员** | 1.岗位职责  负责公司业务运营模块编程，对公司日常运营工作进行检查监督，保障公司业务能够正常运营。  2.任职要求：  （1）良好的沟通表达能力；  （2）细心，洞察问题能力强，；  （3）心理素质好，抗压能力强。 | 专业不限 | 2 |
| **行政专员** | 1.岗位职责  处理门店日常行政事务性工作、招聘工作、管理工作。  2.任职要求：  （1）良好的沟通表达能力；  （2）性格开朗外向，有激情；  （3）心理素质好，抗压能力强。  （4）相关行政、人力资源专业。 | 行政、人力资源专业 | 3 |

**二、岗位薪酬：**

**收入自主制，入职即可享有保障底薪（统招大专及以上学历4500元/月，免单入职，前三个月无业绩考核），置业经理、置业顾问享有基数分别为2000、1000元的“真服务”绩效奖，薪酬按45%-80%的业绩分成核算。**

**入职满一年的经纪人2015年平均月薪为10342元**

**营业经理/店长2015年平均月薪为28396元**

**副总经理2015年平均月薪为53905元**

**以上薪酬标准为广州地区标准，其他地区根据当地薪酬标准执行，岗位工作地点可选择：广州：天河、海珠、番禺、珠江新城。**

**三、公司福利：**

★要加薪?No problem!往年加薪幅度平均24%以上，每年至少一次加薪机会！  
★推行职能人员薪酬“三年翻一倍，五年翻两倍”等薪酬福利政策，亲，一起来翻滚吧！（以2012年12月在职人员薪酬水平为基数计算）

★建立多层次的员工保障体系，2014年推出“家家顺意外伤亡互助金”。

★每年为员工公费配备工装一套。

★ 购买社保、员工宿舍、QQ靓号、带薪年假、节日关怀礼、年终奖、全员干股分红，啥都有！

★丰富多彩员工文体活动、新人联谊、国内外旅游等，So happy!

**【应聘流程】**

**投递简历—注册/面试—签约**

◆**投递简历：**请邮件投递简历，附个人生活照。简历接收邮箱：**860981888@qq.com**，标题：**学校名称+应聘岗位+姓名，例如：广州大学 +置业顾问 + 张三**；◆**注册 /面试：**收到面试通知的应聘者根据提示完成我司招聘网站注册并参加面试；

◆**签 约：**复试通过的应聘者签订就业协议；签约后我司招聘部门会在三个工作日内通过邮件发送《报到须知》等有关资料。

**【联系我们】**

广州基地行政负责人：杨主任 手机号码：18925256648 微信：13612218579

微信二维码：（加微信方便为同学答疑解惑，了解更多详情请加微信，方便语音）



集团官网：http://home.jjshome.com/

招聘官网：<http://hr.jjshome.com>（含更多招聘行程安排）

师哥师姐找找看：http://hr.jjshome.com/v/empmien/index?type=3

招聘微博：家家顺控股集团招聘部（新浪微博）

招聘微信：家家顺招聘

应聘直通车：860981888@qq.com